

TIPO DE CAMBIO

A LA VENTA		BMV	63,409.40	-0.45%
Dólar ventanilla	18.66	Dow Jones	48,057.75	+1.05%
Dólar FIX	18.2085	Nasdaq	23,654.16	+0.33%
Futuro del peso (Mar26)	18.3824	FT100	9,655.53	+0.14%
Euro ventanilla	21.49	Bovespa	159,074.97	+0.69%

BOLSAS



MERCANCÍAS

WTI (dls/barril)	58.46	+0.36%
Brent (dls/barril)	62.21	+0.44%
Oro (dls/oz)	4,228.55	+0.45%
Plata (dls/oz)	61.81	+1.86%
Cobre (dls/ton)	11,566.40	+0.86%

TASAS

Cetes 28 días	7.25%
TIE 28 días	7.5097%
Bonos a 10 años	9.06%
Bonos del tesoro a 10 años	4.13%
UDI (11 de diciembre)	8.640225

ECONOMÍA

Escanea el código para visitar esta sección en nuestro sitio web



Editor: Roberto Jiménez
Coeditor: Tlaloc Puga
Tel: 55 5709 1313
Ext: 4550

El peso tiene el mejor cierre en 17 meses

La moneda nacional suma ganancia de 12.8% en el año y está entre las 10 más apreciadas

TLÁLOC PUGA

cartera@eluniversal.com.mx

La moneda mexicana arrebató terreno al dólar por segundo día seguido después de que la Reserva Federal (Fed) de Estados Unidos anunció un recorte de 25 puntos base en su principal tasa de interés, para colocarla entre 3.50% y 3.75%, como estaba previsto por los analistas.

El peso despidió el miércoles intercambiándose en 18.16 unidades por dólar y fue su cierre más fuerte en 17 meses, concretamente desde el 23 de julio de 2024.

La moneda nacional acumula una ganancia de 12.8% en lo que va de 2025 y se encuentra entre las 10 divisas con mejor desempeño, de acuerdo con las operaciones al mayoreo que reporta Bloomberg.

Al menudeo, el dólar se vendió ayer en 18.66 pesos en ventanillas de Banamex, tras cerrar el año pasado sobre 21.37 unidades.

Al igual que en las reuniones de septiembre y octubre, la decisión de la Fed fue dividida, ya que dos de sus 12 integrantes votaron por no cambiar la tasa, mientras un miembro pidió recordarla 50 puntos base.

La Fed anunció que comenzará recompras de bonos del Departamento del Tesoro con 40 mil millones de dólares en los próximos 30 días para asegurar suficiente liquidez en el régimen actual de reservas bancarias amplias. ●

40 MIL MILLONES DE DÓLARES

planea recomprar la Fed en bonos en los próximos 30 días.

Exportaciones de acero a EU caen por tercer año

Fueron de 5 mil 924 mdd de enero a agosto, las menores desde 2020, indican datos oficiales; especialistas coinciden en que el declive será más profundo debido al arancel de 50%

IVETTE SALDAÑA

maria.saldana@eluniversal.com.mx

La industria siderúrgica mexicana lleva tres años seguidos perdiendo mercado en Estados Unidos, cuya caída se profundizó por los aranceles, advierten exnegociadores de tratados comerciales y empresarios consultados por EL UNIVERSAL.

Entre enero y agosto, el acero y productos terminados del metal que cruzaron a la Unión Americana estuvieron valorados en 5 mil 924 millones de dólares y fue la menor cifra desde 2020, cuando irrumpió la pandemia de Covid-19.

Las exportaciones siderúrgicas se redujeron 16.6% frente al mismo periodo de 2024 y fue su tercer año consecutivo con bajas de doble dígito, señala la información más reciente del Departamento de Comercio de Estados Unidos.

Con el argumento de reducir la dependencia de importaciones en insumos críticos y reforzar la seguridad nacional, el gobierno de Donald Trump estableció aranceles de 25% a las exportaciones mexicanas de acero y aluminio el pasado 12 de marzo, cuya tasa se duplicó a 50% el 4 de junio y se sumaron 407 productos que se fabrican con estos metales el 18 de agosto.

Estos artículos abarcan desde componentes industriales y automotrices, hasta equipos de climatización, recipientes, transformadores, juguetes así como artículos para el hogar.

La aplicación del arancel no permite exenciones, cuyo cálculo se basa en la proporción de acero o aluminio presente en el producto, según las reglas estadounidenses.

“Con los aranceles, teóricamente se puede hacer más grande la caída de las exportaciones de acero”, dijo a este diario el exsubsecretario de Comercio Exterior, Juan Carlos Baker.

El socio senior de Ansley Consultores Internacionales, Roberto Zapata, coincidió en que se va a profundizar la baja de las exportaciones de acero y sus derivados.

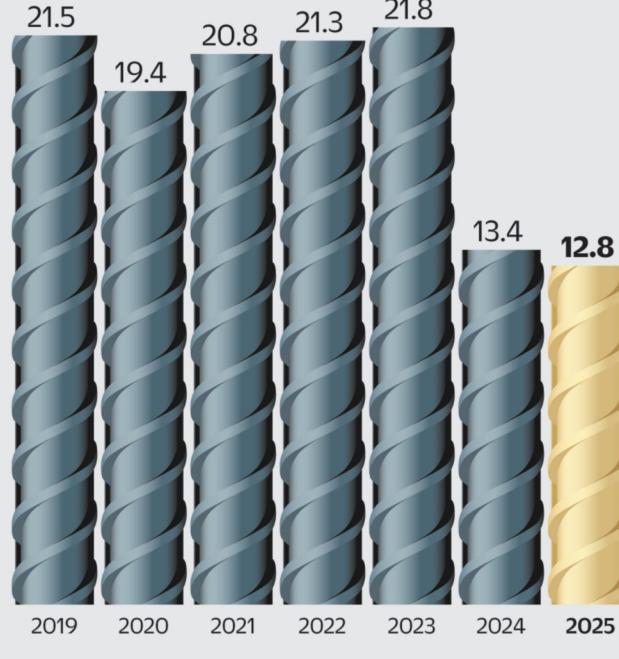
“Los aranceles le están pegando a la competitividad de Norteamérica en autos y acero, además de que, en autos estamos con peor trato que la UE, RU, Japón y Corea”

Se funde el empleo

Las fábricas recortaron su nómina en los últimos dos años.

Personal ocupado en complejos siderúrgicos en México

Miles de puestos a septiembre de cada año



Fuente: Inegi y Departamento de Comercio de Estados Unidos.

Exportaciones de acero y productos terminados del metal a Estados Unidos

Miles de millones de dólares entre enero y agosto de cada año

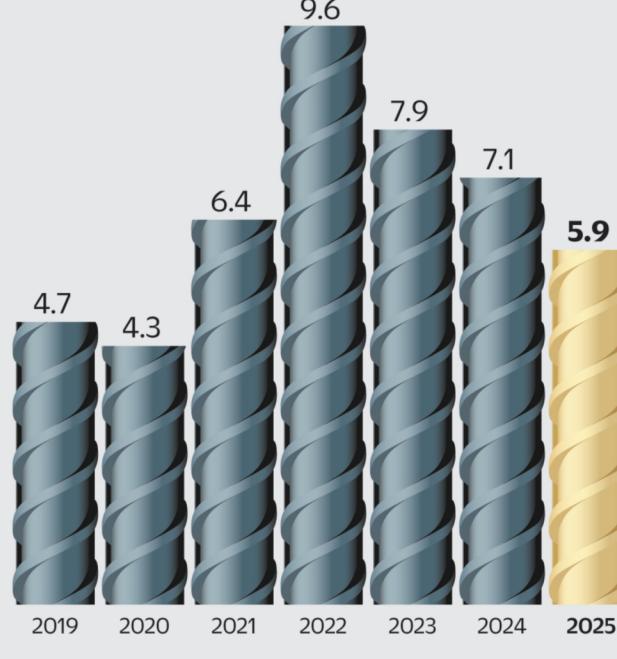


Imagen: iStock.

las importaciones que supuestamente afectan la seguridad nacional de Estados Unidos impactaron a la industria automotriz, la línea blanca y electrodomésticos hechos con acero y aluminio.

Agregó que los aranceles los pagan los importadores estadounidenses, así como consumidores quienes desembolsan hasta 20% más por productos terminados.

La Cámara Nacional de la Industria del Hierro y del Acero (Canacero) calcula que las exportaciones de alambres, alambres, barras, cables, laminados, placas, tuberías, varillas y otros artículos que tuvieron como destino Estados Unidos disminuyeron 27.6% entre enero y agosto de este año en comparación con el mismo periodo de 2024.

Durante el lapso similar, Estados Unidos obtuvo un superávit por estas mercancías de 1.6 millones de toneladas, o 2.9 mil millones de dólares, señala la Canacero.

Los complejos siderúrgicos establecidos en México tenían 12 mil 843 empleados y obreros al finalizar septiembre, después de llegar a tener casi 22 mil dos años atrás, indican los resultados de la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera del Inegi. ●

ROBERTO ZAPATA

Socio senior de Ansley Consultores

“Los aranceles le están pegando a la competitividad de Norteamérica en autos y acero, además de que, en autos estamos con peor trato que la UE, RU, Japón y Corea”

rior, Jorge Molina, explicó que pue-
de haber una caída mayor en las ex-
portaciones acereras y los productos
agrupados en la sección 232 debi-
do a los aranceles, porque hasta
ahora no hay ninguna impugna-
ción contra estos impuestos, como
si fue el caso en las tasas por fen-
tanilo y migración, que la Suprema
Corte de Estados Unidos está por
declararlas ilegales.

Trump consigue su objetivo

El experto destacó que Trump está logrando su meta de reducir las im-
portaciones de acero, aluminio, au-
tomóviles, autopartes y productos
de madera provenientes de Méxi-
co y Canadá”

de madera provenientes de Méxi-
co y Canadá.

Desde su punto de vista, la Unión Americana busca sustituir estas importaciones, ya que tenía una capacidad instalada no utilizada de 25%.

“Si 25% de arancel es una locura, 50% es una estupidez, porque afectan a la región”, opinó Molina, quien fue negociador del capítulo ambiental del Tratado de Libre Comercio de América del Norte.

La presidenta de la Cámara Na-
cional de la Industria de Transfor-
mación (Canacintra), Lourdes Me-
dina, dijo que los aranceles contra

20% MÁS CAROS

pagan los consumidores de EU diversos productos con acero de México y Canadá, por los aranceles que aplican.



IVETTE SALDAÑA / EL UNIVERSAL

José Medina Mora dijo que buscarán con el gobierno un planteamiento único en la renegociación del T-MEC.

Nuevo líder del CCE busca con gobierno diálogo institucional

José Medina Mora planteó a la Presidenta impulsar 10 proyectos que están atorados

IVETTE SALDAÑA

maria.saldana@eluniversal.com.mx

La máxima cúpula empresarial buscará el diálogo con el gobierno federal para lograr mayor crecimiento económico y facilitar las inversiones, dijo el nuevo presidente del Consejo Coordinador Empresarial (CCE), José Medina Mora.

El líder empresarial —candidato único y que asumió este miércole-
s— aseguró que “el CCE no es oficialismo, el CCE no es oposición, el CCE es institución y desde la ins-
titución estableceremos este diálo-
go institucional con el gobierno”.

Agregó que, al reunirse con la presidente Claudia Sheinbaum, le planteó que impulsarán 10 proyec-
tos insignia que están “atorados”, a fin de que se desaten los trámites que retrasan las inversiones en energía y otros sectores.

Explicó que esperan invertir bajo la figura de inversión mixta, cuyas reglas están por anunciar y agre-
gó que en el diálogo que tiene el sector privado con el gobierno se espera mejorar las reglas y que el sector público sea un facilitador de inversiones.

Indicó que la energía es fun-
damental para que haya más in-
versiones en industrias de tecno-
logía como los centros de datos,

pero dijo que el gobierno tendrá que invertir en transmisión y distribución de electricidad.

En conferencia de prensa, des-
pués de que terminó la Asamblea

General en la que fue elegido pre-
sidente del CCE, Medina Mora ex-
puso que junto con el gobierno bus-
carán trabajar en un planteamiento
único en la renegociación del Tra-
tado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC).

“Es momento de poner los pies en la tierra porque lo único cierto es que hay incertidumbre... Bienveni-

dos al mundo de los aranceles, los aranceles llegaron para quedarse... tenemos que negociar en esos tér-
minos y México”.

Tres objetivos

Medina Mora comentó que tra-
bará en tres prioridades: atraer más
inversiones, lograr una renegociación
del T-MEC en los mejores tér-
minos y apoyar a las micro, peque-
ñas y medianas empresas.

“Somos una economía muy di-
námica, pero creciendo muy poco.
Hay veces que se pone énfasis nada
más en un bajo crecimiento. Nosotros
ponemos el énfasis en el tam-
año de la economía y las oportunida-
des que existen y que tenemos que
trabajar en conjunto, en colab-
oración para lograr recuperar ese
crecimiento y la manera es destra-
bar la inversión”.

Medina Mora señaló que otro de los temas que buscarán impulsar es que las inversiones representen 25% de la economía, lo que implica subirlas del actual 22%.

Sobre la posible relación del CCE con Raúl Rocha, el propietario de Miss Universo, dijo que no hay nin-
guna relación institucional entre esa persona y el CCE. ●